



République Tunisienne
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
UNIVERSITE DE SOUSSE
INSTITUT DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES DE SOUSSE



22 JUL. 2019

Parcours: LA133503 Domaine: Sciences économiques et de gestion Mention: Gestion (IHEC Soussse) Spécialité: Marketing: techniques de vente et distribution

LES UE OBLIGATOIRES : Semestre 1 du Niveau 3 : Groupe d'enseignement 3LAM																																							
Session de Rattrapage 2018 - 2019		Stratégie et plan marketing								Marketing international								Unité transversale								Unité fondamentale 3													
		stratégie et plan marketing						Cr: 5 Coef: 3 Resultat Unite		marketing international					Cr: 5 Coef: 3 Resultat Unite			langues				développement personnel 2				Cr: 4 Coef: 2 Resultat Unite				Techniques de vente				Gestion de la distribution				Cr: 7 Coef: 6 Resultat Unite	
		Cr: 5		Coef: 3				M	C	Ex	70%	20%	10%	M	M	C	Ex	80%	20%	M	Ex	80%	20%	M	M	C	Ex	70%	20%	10%	M	Ex	70%	20%	10%	M	M	C	
Code	Nom et Prénom	Ex	70%	20%	10%	M	M																																C
06964415	BDERA GHAZI	SP	Abs	0	6	11	2.3	2.3	0	Abs	0	0	5	0.5	0.5	0	12.38	0	9.9		7	0	5.6	7.75	0	10.75	10.75	12.5	15	11.52	7	7	15	16	9.5	10.51	7		
		SR	11	11	6	11	10	10	5	14.5	14.5	0	5	10.65	10.65	5																							
12828844	BEN SALEM MARIEM	SP	6.5	6.5	5	12	6.75	6.75	0	10	10	16.5	16.5	11.95	11.95	5	14.38	13	14.1		15.5	14	15.2	14.65	4	11.75	11.75	14	16	12.62	9	9	16	17	11.2	11.91	7		
		SR	15	15	5	12	15	15	5																														
06942601	MEHDoui MOHAMED ELGHALI	SP	9	9	12	14	10.1	10.1	5	6.5	6.5	15	16	9.15	9.15	0	8.88	14	9.9		6.75	14	8.2	9.05	0	7.25	7.25	9	14	8.27	8	8	16	16	10.4	9.34	3		
		SR								17	17	15	16	17	17	5										11.5	11.5	9	14	11.5						10.95	7		

F. Amour

Kiha Taroua

Latini R

le PRÉSIDENT DU JURY

SAIDANE B



République Tunisienne
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
UNIVERSITE DE SOUSSE
INSTITUT DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES DE SOUSSE



22 JUL. 2019

Résultats de la session rattrapage du niveau 3 pour l'année universitaire 2018 - 2019

Parcours: LA133503 Domaine: Sciences économiques et de gestion Mention: Gestion (IHEC Sousse) Spécialité: Marketing: techniques de vente et distribution

Groupe d'enseignement : 3LAM								
Code étudiant	Nom et prénom	Moyenne semestre 1	Crédit semestre 1	Moyenne du semestre 2	Crédit semestre 2	Moyenne générale	Crédit total	Résultat
06964415	BDERA GHAZI	9.76	17.0	14.0	30.0	11.88	47	Redouble (Non validation du semestre 5)
12828844	BEN SALEM MARIEM	11.09	21.0	18.5	30.0	14.8	51	Admis
12815113	BOUCHAHOVA INES	10.79	20.0	16.5	30.0	13.65	50	Redouble (Non validation des UEs objets d'un passage conditionnel)
12825951	KOUISSAH MAHJOUR OUMAIMA	11.26	23.0	0.0	0.0	5.63	23	Redouble (Non validation du semestre 6)
06942601	MEHDOUI MOHAMED ELGHALI	11.52	21.0	16.5	30.0	14.01	51	Admis

le PRÉSIDENT DU JURY

 SAIDANE S.

F. Amour

overfell

Amiha Maoui

Lalim R



République Tunisienne
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
UNIVERSITE DE SOUSSE
INSTITUT DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES DE SOUSSE



22 JUL. 2019

F. A mouas

Khicha Tlououa

Lotim' R

818

mer feli' c

M. f. S



22 JUL. 2019

République Tunisienne
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
UNIVERSITE DE SOUSSE

INSTITUT DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES DE SOUSSE

Parcours: LA133503 Domaine: Sciences économiques et de gestion Mention: Gestion (IHEC Sousse) Spécialite:
Marketing: techniques de vente et distribution - Sem:1 Niv:3

LES UE OPTIONNELLES : Semestre 1 du Niveau 3 : Groupe d'enseignement 3LAM Op1														
Session de Rattrapage 2018 - 2019		UEO 1						UEO 2						
		Recherche commerciale : Conception et Etude d'Enquête				Cr: 5 Coef: 3		Préparation aux métiers du marketing				Cr: 4 Coef: 3		
		Cr: 5		Coef: 3		Resultat Unite		Cr: 4		Coef: 3		Resultat Unite		
Code	Nom et Prénom	Ex	80%	20%	M	M	C	Ex	80%	20%	M	M	C	
06964415	BDERA GHAZI	SP		8.75	8	8.6	8.6	0		9.5	10	9.6	9.6	0
		SR												
12828844	BEN SALEM MARIEM	SP		3	8	4	4	0		9	11	9.4	9.4	0
		SR												
06942601	MEHDOUT MOHAMED ELGHALI	SP		7.75	15	9.2	9.2	0		13	11	12.6	12.6	4
		SR												

F. Amour
 Amira Hana
 Latini R
 S.F.
 overfell
 [Signature]
 [Signature]
 [Signature]

22 JUL. 2019

Parcours: LA133503 Domaine: Sciences économiques et de gestion Mention: Gestion (IHEC Sousse) Spécialité: Marketing: techniques de vente et distribution - Sem:1 Niv:3



LES UE OPTIONNELLES : Semestre 1 du Niveau 3 : Groupe d'enseignement 3LAM Op2														
Session de Rattrapage 2018 - 2019			UEO 1					UEO 2						
			Recherche commerciale : Conception et Etude d'Enquête				Cr: 5 Coef: 3		Préparation aux métiers du marketing				Cr: 4 Coef: 3	
			Cr: 5		Coef: 3			Resultat Unite		Cr: 4		Coef: 3		
Code	Nom et Prénom		Ex	80%	20%	M	M	C	Ex	80%	20%	M	M	C
06964415	BDERA GHAZI	SP		8.75	8	8.6	8.6	0		9.5	10	9.6	9.6	0
		SR												
12828844	BEN SALEM MARIEM	SP		3	8	4	4	0		9	11	9.4	9.4	0
		SR												
06942601	MEHDoui MOHAMED ELGHALI	SP		7.75	15	9.2	9.2	0		13	11	12.6	12.6	4
		SR												

F. Amour
 Kihra Marwa
 Lotini R
 S.8
 ouyfel
 Z. Bouattah
 M
 M. J. S



République Tunisienne
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
UNIVERSITE DE SOUSSE



INSTITUT DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES DE SOUSSE
Parcours: LA133503 Domaine: Sciences économiques et de gestion Mention: Gestion (IHEC Soussse)
Specialite: Marketing:techniques de vente et distribution

LES UE OBLIGATOIRES : Semestre 2 du Niveau 3 : Groupe d'enseignement 3LAM									
Session de Rattrapage 2018 - 2019		stage professionnel					Cr: 30		Coef: 1
		stage professionnel					Resultat Unite		
Code	Nom et Prénom		Ex	70%	20%	10%	M	M	C
06964415	BDERA GHAZI	SP	14	14	14	14	14	14	30
		SR							
12828844	BEN SALEM MARIEM	SP	18.5	18.5	18.5	18.5	18.5	18.5	30
		SR							
12815113	BOUCHAHOUA INES	SP	16.5	16.5	16.5	16.5	16.5	16.5	30
		SR							
12825951	KOUISSAH MAHJOUB OUMAIMA	SP	0	0	0	0	0	0	0
		SR	Abs	0	0	0	0	0	0
06942601	MEHDOUI MOHAMED ELGHALI	SP	16.5	16.5	16.5	16.5	16.5	16.5	30
		SR							

F. Amour

 ouafelli c

 Latini R

 Faysal Ad

 88-



République Tunisienne
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
UNIVERSITE DE SOUSSE
INSTITUT DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES DE SOUSSE



22 JUL. 2019

Résultats de la session rattrapage du niveau 3 pour l'année universitaire 2018 - 2019

Parcours: LA133503 Domaine: Sciences économiques et de gestion Mention: Gestion (IHEC Soussse) Specialite: Marketing:techniques de vente et distribution

Groupe d'enseignement : 3LAM								
Code etudiant	Nom et prénom	Moyenne semestre 1	Crédit semestre 1	Moyenne du semestre 2	Crédit semestre 2	Moyenne générale	Crédit total	Résultat
06964415	BDERA GHAZI	9.76	17.0	14.0	30.0	11.88	47	Redouble (Non validation du semestre 5)
12828844	BEN SALEM MARIEM	11.09	21.0	18.5	30.0	14.8	51	Admis
12815113	BOUCHAHOUA INES	10.79	20.0	16.5	30.0	13.65	50	Redouble (Non validation des UEs objets d'un passage conditionnel)
12825951	KOUISSAH MAHJOUR OUMAIMA	11.26	23.0	0.0	0.0	5.63	23	Redouble (Non validation du semestre 6)
06942601	MEHDOUI MOHAMED ELGHALI	11.52	21.0	16.5	30.0	14.01	51	Admis

F. Amour

Liha Tawq

le PRÉSIDENT DU JURY
SAIDANE BACHM